



**lich willkommen  
und**

**Guten Abend,**

**liebe JobfinderInnen und  
Karriere Planer!**

**Mein Name ist  
Ernst-Wilhelm Schmidt**





**Mein Name ist  
Ernst-Wilhelm Schmidt**

**Seit 1992 habe ich 10 Jahre  
Menschen, Teams und Unter-  
nehmen als interner und externer  
Beziehungsmanager beraten.**



**Mein Name ist  
Ernst-Wilhelm Schmidt**

**Seit 1992 habe ich 10 Jahre  
Menschen, Teams und Unter-  
nehmen als interner und externer  
Beziehungsmanager beraten.**

**Seit 2002 bin ich [KarriereMarshal](https://www.karriere-marshal.de)**



**Mein Name ist  
Ernst-Wilhelm Schmidt**

**Seit 1992 habe ich 10 Jahre  
Menschen, Teams und Unter-  
nehmen als interner und externer  
Beziehungsmanager beraten.**

**Seit 2002 bin ich **KarriereMarshal****

**Seitdem coache ich erfolgreich  
Menschen mit professionellen  
Marketingmethoden**



Mein Name ist  
Ernst-Wilhelm Schmidt

Seit 1992 habe ich 10 Jahre  
Menschen, Teams und Unter-  
nehmen als interner und externer  
Beziehungsmanager beraten.

Seit 2002 bin ich [KarriereMarshal](#)

Seitdem coache ich erfolgreich  
Menschen mit professionellen  
Marketingmethoden

**Bist Du bereit?**

# Lass uns beginnen

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Was ist ein Plan?

Ein Plan ist ein durchdachtes Vorhaben, eine Idee, Vorstellung oder eine Vorgehensweise, um Dein JobFindungsMarketing durch taktische Schritte zu dem strategischen Ziel „**JobFindung**“ zu führen.

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Strategie und Taktik



**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Strategie und Taktik



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Strategie und Taktik

Wie geht Klaus vor, um den Wert des Geldes in der vorgegeben Zeit zu ermitteln?



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



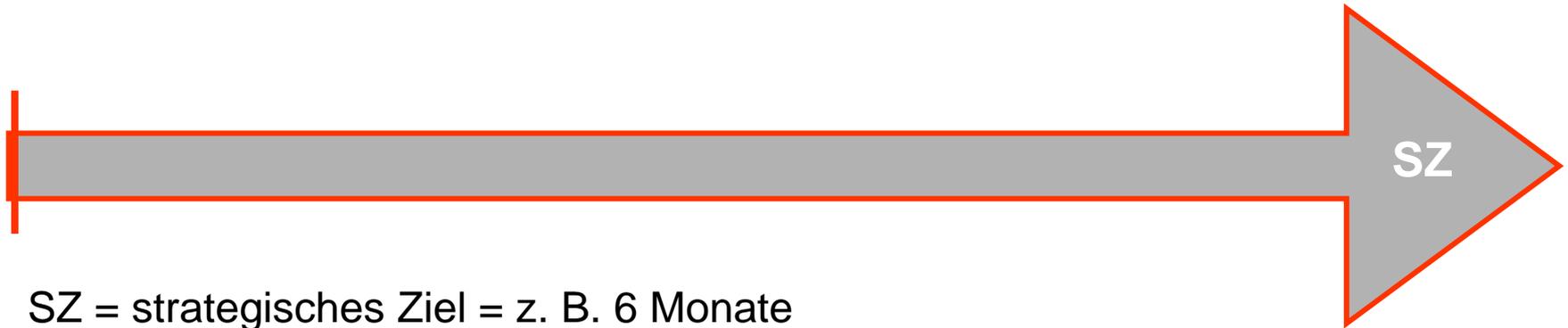
# Strategie und Taktik



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Strategie und Taktik

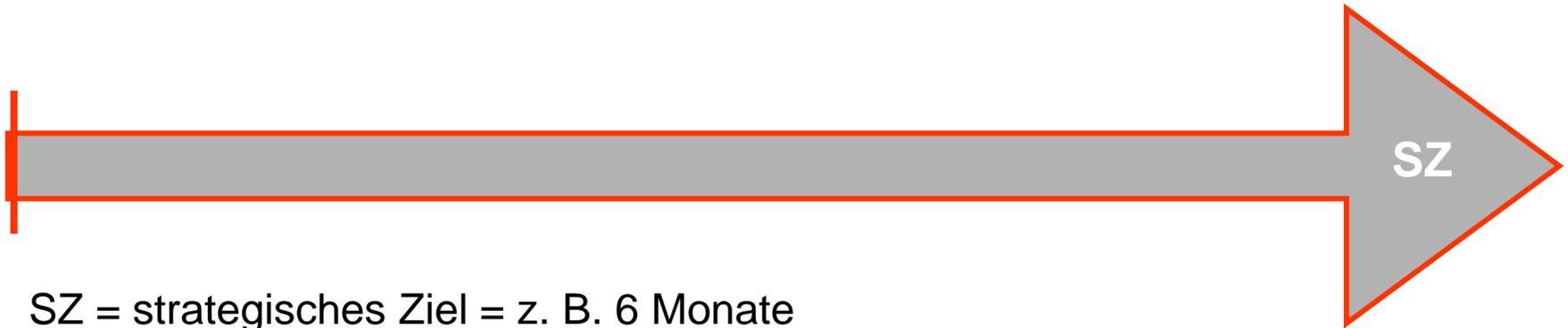


SZ = strategisches Ziel = z. B. 6 Monate

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Strategie und Taktik



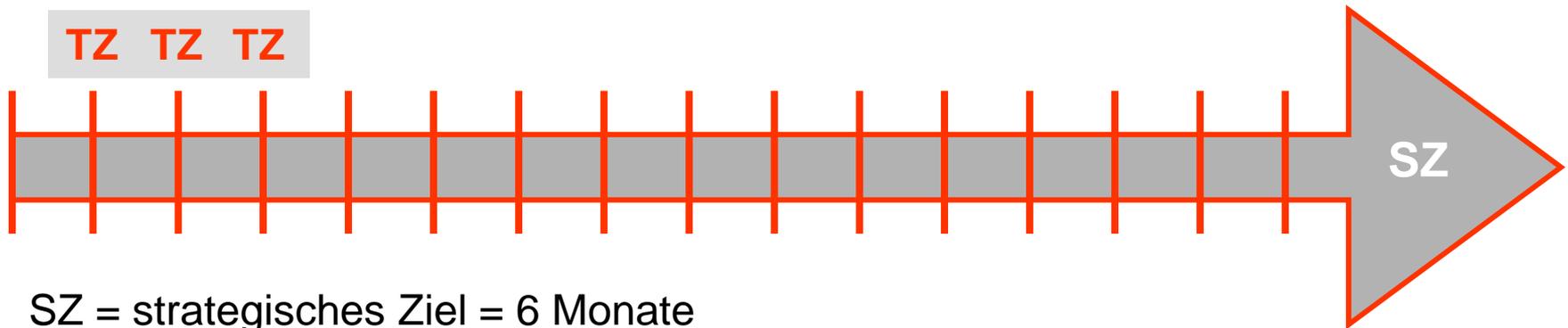
SZ = strategisches Ziel = z. B. 6 Monate

**Das strategische Ziel ändert sich nicht.  
Es steht fest und Du wirst alles dafür tun, um es zu erreichen.**

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Strategie und Taktik

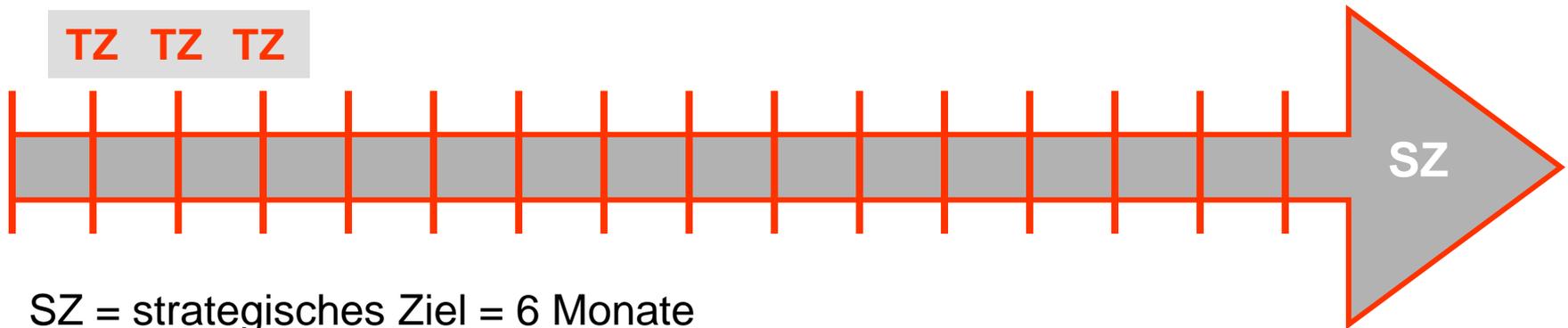


SZ = strategisches Ziel = 6 Monate

TZ = taktisches Ziel = 14tägig



# Strategie und Taktik



SZ = strategisches Ziel = 6 Monate

TZ = taktisches Ziel = 14tägig

**Taktische Ziele dienen der permanenten Erfolgskontrolle in Richtung strategisches Ziel.**

**Taktische Ziele verschaffen Dir einen permanenten Schub von Selbstbewusstsein.**



# Der Plan

	Mo	Di	Mi	DO	Fr	Sa	So	MO	DI	MI	DO	FR	SA	SO
06:00														
07:00														
08:00														
09:00														
10:00														
11:00														
12:00														
13:00														
14:00														
15:00														
16:00														
17:00														
18:00														
19:00														
20:00														

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Wichtig und Dringend

„Ich muss wichtig aufs Klo“  
oder  
„Ich muss dringend aufs Klo“



**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Wichtig und Dringend

- Ist es wichtig, etwas einzukaufen oder ist es dringend?
- Ist es wichtig, die Steuererklärung abzugeben oder ist es dringend?
- Ist es wichtig, mit Deinem Kind zu spielen oder ist es dringend?
- Ist es wichtig JobFindungsMarketing zu betreiben oder ist es dringend?



# Wichtig und Dringend

Dringend = kommt von außen, dient der Erledigung von Vorgaben

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Wichtig und Dringend

Dringend = kommt von außen, dient der Erledigung von Vorgaben

Wichtig = kommt von innen, dient der Erreichung meiner Ziele.

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Wichtig und Dringend

Dringend = kommt von außen, dient der Erledigung von Vorgaben

Wichtig = kommt von innen, dient der Erreichung meiner Ziele.

Der Unterschied zwischen Dringlichkeit und Wichtigkeit lässt sich auf übersichtliche Weise in einer Zeitmanagement-Matrix darstellen, die unsere Tätigkeiten in vier Quadranten unterteilt.



# Dringend

# Nicht dringend

Wichtig

I

- Krisen
- Drängende Probleme
- Projekte, Besprechungen, Vorbereitungen mit Zeitlimit

**Quadrant I** zeigt Dinge, die sowohl wichtig als auch dringend sind. In diesem Quadrant müssen wir uns aufhalten; es ist der **Quadrant der Notwendigkeit**.

II

- Vorbereitung
- Vorbeugung
- Wertklärung
- Planung
- Beziehungsarbeit
- Echte Erholung
- Förderung der Selbstverantwortung

**Quadrant II** enthält Tätigkeiten, die wichtig, aber nicht dringend sind. Dies ist der **Quadrant der Qualität**.

III

- Unterbrechungen, einige Anrufe
- Manche Post, einige Briefe
- Einige Konferenzen
- Viele anstehende, drängende Angelegenheiten
- Viele beliebte Tätigkeiten

**Quadrant III** ist fast eine Attrappe von Quadrant I und enthält Dinge, die **dringend, aber nicht wichtig** sind.

IV

- Triviales, Geschäftigkeit
- Wurfsendungen
- Manche Anrufe
- Zeitverschwendende Beschäftigung
- Fluchtaktivitäten

**Quadrant IV** ist jenen Tätigkeiten vorbehalten, die weder dringend noch wichtig sind. Dies ist der Quadrant der Verschwendung.

Nicht wichtig



# Wichtig und Dringend

**Quadrant I** zeigt Dinge, die sowohl wichtig als auch dringend sind. In diesem Quadrant müssen wir uns aufhalten; **es ist der Quadrant der Notwendigkeit.**

**Quadrant II** enthält Tätigkeiten, die wichtig, aber nicht dringend sind. **Dies ist der Quadrant der Qualität.**

**Quadrant III** ist fast eine Attrappe von Quadrant I und enthält Dinge, **die dringend, aber nicht wichtig sind.**

**Quadrant IV** ist jenen Tätigkeiten vorbehalten, die weder dringend noch wichtig sind. **Dies ist der Quadrant der Verschwendung.**

**Wenn Du jede Tätigkeit der letzten Woche in einen der vier Quadranten einordnen würdest, wo hast Du dann die meiste Zeit verbraucht?**



# Wichtig und Dringend

Denke genau über Quadrant I und III nach. Nur allzu leicht hält man etwas für wichtig, weil es dringend ist.

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Wichtig und Dringend

Denke genau über Quadrant I und III nach. Nur allzu leicht hält man etwas für wichtig, weil es dringend ist.

Wenn Du so bist wie die meisten Menschen, dann hast Du Dich die meiste Zeit in Quadrant I (sowohl wichtig als auch dringend) und III (die dringend, aber nicht wichtig) aufgehalten.

Aber um welchen Preis?



# Wichtig und Dringend

Denke genau über Quadrant I und III nach. Nur allzu leicht hält man etwas für wichtig, weil es dringend ist.

Wenn Du so bist wie die meisten Menschen, dann hast Du Dich die meiste Zeit in Quadrant I und III aufgehalten.

Aber um welchen Preis?

Wenn Dringlichkeit die Triebfeder Deines Handelns ist, welche wichtigen und wichtigsten Dinge in Deinem Leben bleiben dann unberücksichtigt?



# Wichtig und Dringend



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



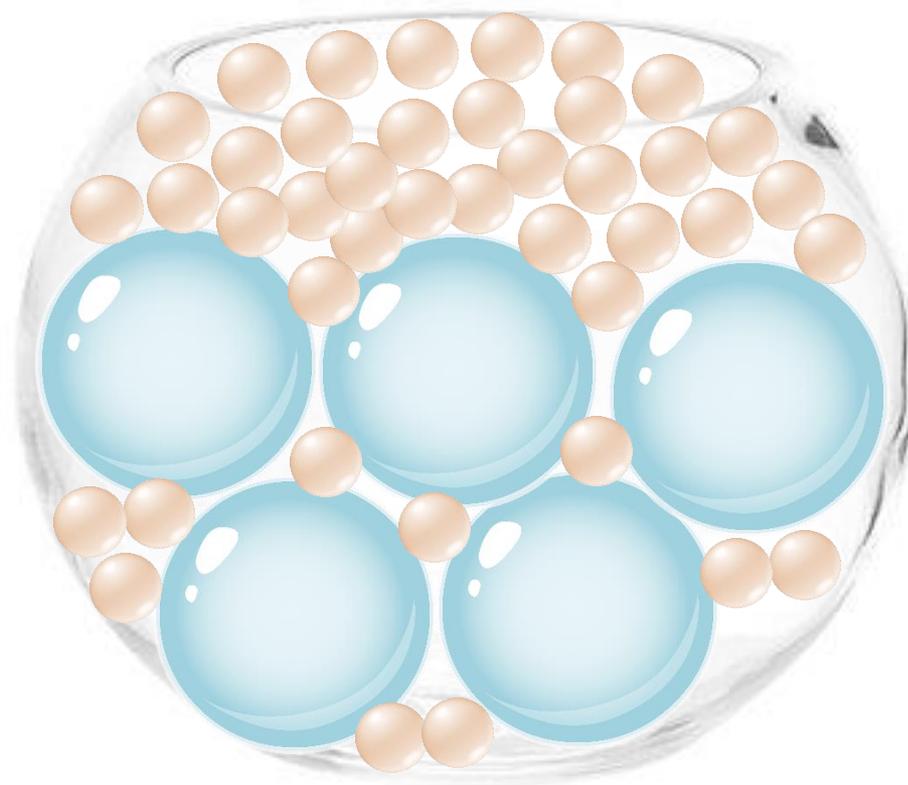
# Wichtig und Dringend



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Wichtig und Dringend



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Die vier menschlichen Bedürfnisse und Fähigkeiten

**Leben, lieben, lernen und ein Vermächtnis hinterlassen.**

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Die vier menschlichen Bedürfnisse und Fähigkeiten

Leben, lieben, lernen und ein Vermächtnis hinterlassen.

- **Physische Bedürfnisse – Finanzielle Absicherung, Dach über dem Kopf**

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Die vier menschlichen Bedürfnisse und Fähigkeiten

**Leben, lieben, lernen und ein Vermächtnis hinterlassen.**

- Physische Bedürfnisse
- **Soziale Bedürfnisse – Familie, soziale Kontakte**

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Die vier menschlichen Bedürfnisse und Fähigkeiten

**Leben, lieben, lernen und ein Vermächtnis hinterlassen.**

- Physische Bedürfnisse
- Soziale Bedürfnisse
- **Mentale Bedürfnisse - Wissen erlangen, Neues lernen**

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Die vier menschlichen Bedürfnisse und Fähigkeiten

**Leben, lieben, lernen und ein Vermächtnis hinterlassen.**

- Physische Bedürfnisse
- Soziale Bedürfnisse
- Mentale Bedürfnisse
- **Spirituelle Bedürfnisse - in guter Erinnerung bleiben**

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



# Deine Rollen

## Meine Rollen

- KarriereMarshal
- Vater
- Freund / Kumpel
- Lebenspartnerin



Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



# Deine Rollen

Nenne bitte maximal 5 Rollen, die Du lebst oder inne hast.



# Der Plan (taktische Ziele)

	Mo	Di	Mi	DO	Fr	Sa	So	MO	DI	MI	DO	FR	SA	SO
06:00														
07:00														
08:00				JFM							JFM			
09:00			JFM	JFM		JFM				JFM	JFM		JFM	
10:00	JFM	JFM	JFM			JFM		JFM	JFM	JFM			JFM	
11:00	JFM	JFM			JFM			JFM	JFM			JFM		
12:00					JFM							JFM		
13:00														
14:00	JFM		JFM					JFM		JFM				
15:00	JFM		JFM		JFM			JFM		JFM		JFM		
16:00					JFM							JFM		
17:00														
18:00		JFM		JFM			JFM		JFM		JFM			JFM
19:00		JFM		JFM			JFM		JFM		JFM			JFM
20:00		JFM							JFM					

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



## Das Fazit

- Setze Dir ein strategisches Ziel

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



## Das Fazit

- Setze Dir ein strategisches Ziel
- Schaffe Dir taktische Ziele

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



## Das Fazit

- Setze Dir ein strategisches Ziel
- Schaffe Dir taktische Ziele
- Benenne Deine Rollen (max. 5 Rollen)

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



## Das Fazit

- Setze Dir ein strategisches Ziel
- Schaffe Dir taktische Ziele
- Benenne Deine Rollen (max. 5 Rollen)
- Erkenne die Unterschiede zwischen Wichtig und Dringend

**Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen**



## Das Fazit

~~SOLLTE~~  
~~HÄTTE~~  
~~KÖNNTE~~  
~~WÜRDE~~  
**MACHEN!**

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



Du hast Fragen?  
zur  
**Finanzierung oder Förderung  
eines Coachings**  
oder zum  
**JobFindungsMarketing?**

Dein Plan – der Weg zum Wesentlichen



Ruf  
Mich  
An



04203 748 449